

VERKOSTOITUMINEN TULEVAISUUDEN KILPAILUKEINONA

Ypäjä 19.5.2010
Hannu Nivola
Kallelan Oriasema

Kallelan Oriasema

- ▶ Aloittanut toimintansa pienimuotoisen vastaanottoasemana kotitilallani 1990
- ▶ Tällä hetkellä pääpaikka edelleen Kalannissa, sen lisäksi kaksi sivutoimipistettä; Ylölä ja Ypäjä
- ▶ Spermaa lähetetään lisäksi muille asemille ja siementäville eläinlääkäreille Suomessa ja myös hieman ulkomaille

Muu toiminta

- ▶ Kasvatustoiminta
 - Tällä hetkellä parikymmentä omaa tammaa ja osuuksia muutamasta oriista
- ▶ Eläinlääkäripalvelut
 - Ongelmatammat
 - Alkionsiirrot
 - Pienimuotoista hevospraktiikkaa oman alueen hevosenomistajille (rokotukset, hammashoidot, ruunaukset yms)
- ▶ Heinän viljely
 - Tällä hetkellä menee kaikki omaan käyttöön

Olemassa olevat verkostot

- ▶ Muut siemennysasemat Suomessa
 - Sekä kilpailijoita että yhteistyökumppaneita
 - Osan kanssa sopimuksia yhteistyöstä, esim Lohtaja
 - Selvät sävelet työssä, ammattilaisten välistä kanssakäymistä
- ▶ Kotisiemennyksiä tekevät eläinlääkärit
 - Joukossa monia todellisia ammattilaisia, mutta myös vastaanottajia, joilla hyvin vähän kokemusta
- ▶ Tammanomistajien lisäksi tärkeimpiä asiakkaita, jotka onnistuneessa asiakassuhteessa toimivat markkinoinnin apuna

Oriiden omistajat

- ▶ Takaa jatkuvuutta siinä, mikä koko toiminnalle kaiken a ja o; hyvät oriit
- ▶ Yhteistyökumppaneita, joiden ”palvelemiseen” on syytä tehdä kaikkensa

Tuontisperman välittäjät

- ▶ Kuten edelliset, heistä riippuu koko toiminnan laadukkuus
- ▶ Meillä muutama pääasiassa ruotsalainen välittäjä, joidenka kanssa yhteistyötä vuosi vuodelta
 - Kaikki välikädet vievät potista oman osuutensa, mutta on sen väärtti; käytössä jatkuvasti maailman parhaat orit ja luotettava ja tuttu toimitus- ja toimintatapa

Tammanomistajat

- ▶ Pääasiallinen asiakaskunta, mutta samalla myös markkinoinnin apuväline
- ▶ Mitä paremmin pystyy pitämään huolta kanta-asiakaskunnastaan, sitä tiheämpi on verkko, joka kantaa huonojenkin aikojen yli
- ▶ Puskaradio edullinen markkinointiväline, jos levittää positiivista sanomaa
- ▶ Uskollisille kanta-asiakkaille ei tarvitse jatkuvasti vakuuttaa toiminnan laatua


Kasvatustoiminta

- ▶ Hyvät suhteet ammattilaisiin tärkeitä
 - Ammattimainen alku varsoille (opetus, valmennus)
- ▶ Olisi hyvä saada varsoja myös valmennukseen ammattilaisille
 - Mikäli tyytyväisiä, auttavat markkinoinnissa
- ▶ Rehustuksessa hyvät väkirehut ja lisäravinteet luotettavalta toimittajalta
 - Apua myös ongelmiin tarvittaessa

Suhteet eri oppilaitoksiin ja asiantuntijoihin

- ▶ Tärkeitä verkostoja
- ▶ Asiantuntija-apu tarvittaessa
- ▶ Hyviä harjoittelijoita kausityövoimaksi
 - Ammattimaisen työvoiman vaikea saatavuus lyhyeen kauteen
 - Win-win-tilanne – molemmat voittaa, jos oikein hoidettu (oppilas saa hyvän kokemuksen ja opin)

Alalla olevat ystävät

- ▶ Todella tärkeä verkosto
 - ▶ Paljon tietoa orivalintoihin, tiedon jakamiseen asiakkaille (esim orivalinnat) ja muihin asiantuntijakysymyksiin, mitä vastaan tulee
 - ▶ Apua ongelmatilanteissa
 - ▶ Paljon tukea jaksamiseen; ymmärtävät tilanteet
- 

KIITOS!